

事業会社へのご提案

- 組織の『右腕』として企業成長を支援 経営企画・戦略室のアウトソーシング -

【事業会社の課題】

課題

（新規事業参入）

- 技術の応用は？
- ターゲットとする市場は？

（産学連携）

- 技術課題の解決を図りたい
- 新しい技術を取り入れたい

（販路開拓）

- 製品を作ったは良いが…
- マーケティング

（資金調達）

- 事業展開に合わせた調達
- どこに何を持ち掛ければ？

（新産業創出）

- 複数の関係機関との連携
- ビジネスアライアンスは？

（ブランディング）

- 会社のブランディング
- 事業のブランディング

（IPO）

- まず何から始めるべきか？
- 証券、監査法人、信託銀行

（その他）

- 人材確保
- IT化

※過去の業務経験から当法人が持つ印象です。

【事業会社へのご提案】

提案

技術、経営、ファイナンスそれぞれの知識と実績、
そして人的ネットワークを武器に総合的に支援します

経営企画・戦略のサポート業務

目的

地域企業に不足している組織の『右腕』として
企業の成長戦略を支援

地域活性化・地方創生の主役としての位置付け
新規産業育成及び雇用促進

【支援のためのスキル（代表理事）】

「産学官金」それぞれの機関で企業支援に従事

証券業界（17年）

地場証券（12年）総合証券（5年）
（現 三菱UFJモルガン・スタンレー証券出身）

総合証券の5年間は完全歩合外務員

「知」の集積と活用の場 産学官連携協議会
公募事業審査員（適時）

地域産業支援プログラム表彰事業
イノベーションネットアワード2016 優秀賞

金

学



産

起業

中小・VB企業の経営戦略支援

官

マーケティング・販路支援
企業間連携・資金調達

産学・地域連携（7年）

国立大学法人
北陸先端科学技術大学院大学
（JAIST）
（URA・産学官連携コーディネーター）

大学シーズ

企業ニーズ

ベンチャー・新規事業支援（5年）
独立行政法人
中小企業基盤整備機構
（インキュベーションマネージャー）

組織改革業務
ブランディング

低稼働率施設の運営改善

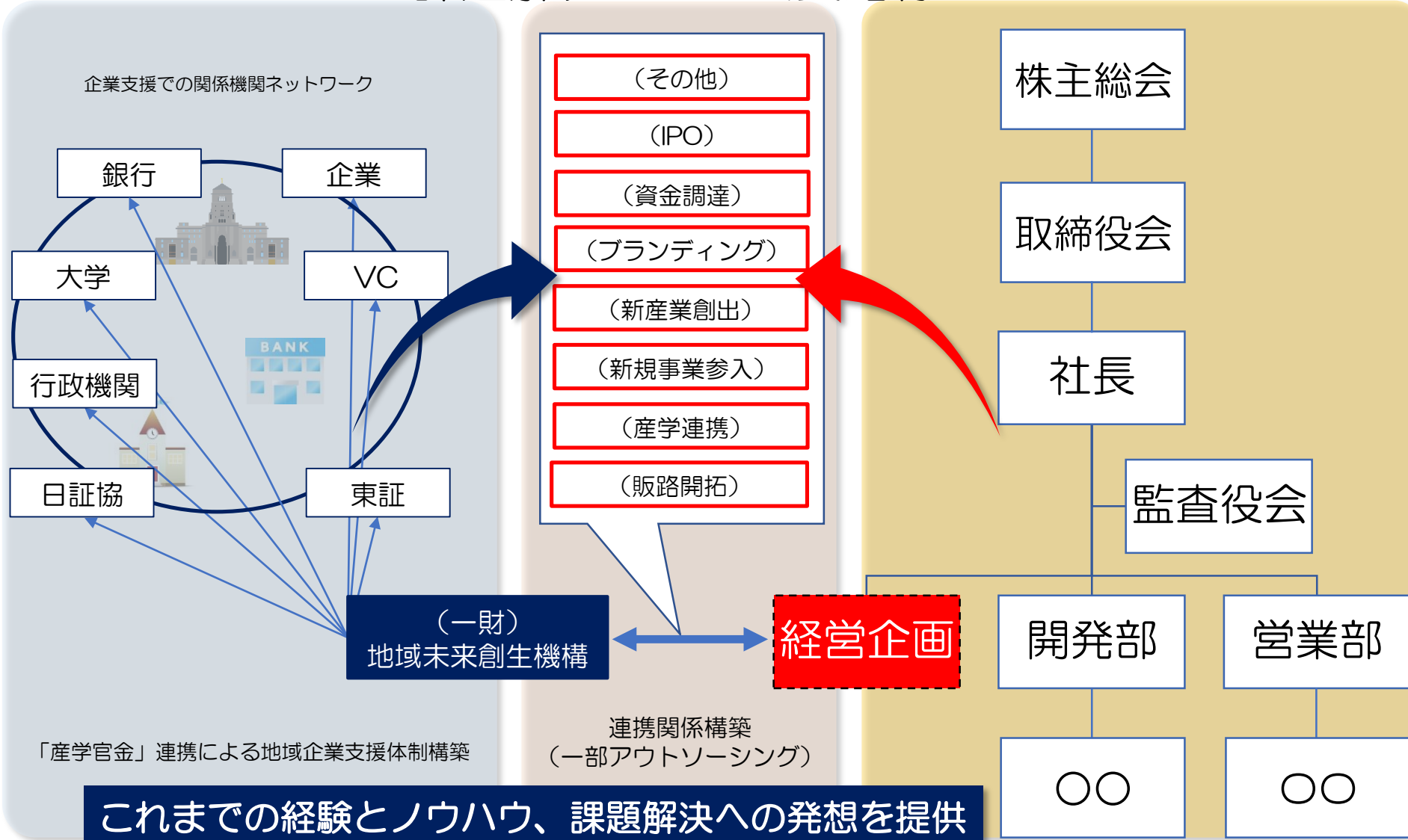
徹底した企業ニーズの把握から産学連携を促進

組織の『右腕』として企業成長を支援 経営企画・戦略室のアウトソーシング

「産学官金+証」連携のノウハウと、それぞれの分野において全国に広がる強いネットワークを有しています。

これら独自の財産をフルに活用し、Business に Technology と Finance を織り交ぜ、組織の『右腕』として今後の成長をサポートします。

<課題解決 → 成長路線へ>



お問い合わせは
当法人ホームページ「お問合せフォーム」から
<https://www.biztechfinter.or.jp/contact/>

一般財団法人 地域未来創生機構


<https://www.biztechfinter.or.jp/>

〒921-8836

石川県野々市市末松三丁目570番

いしかわ大学連携インキュベータ 213号室

TEL 076-256-2406

 076-256-2407