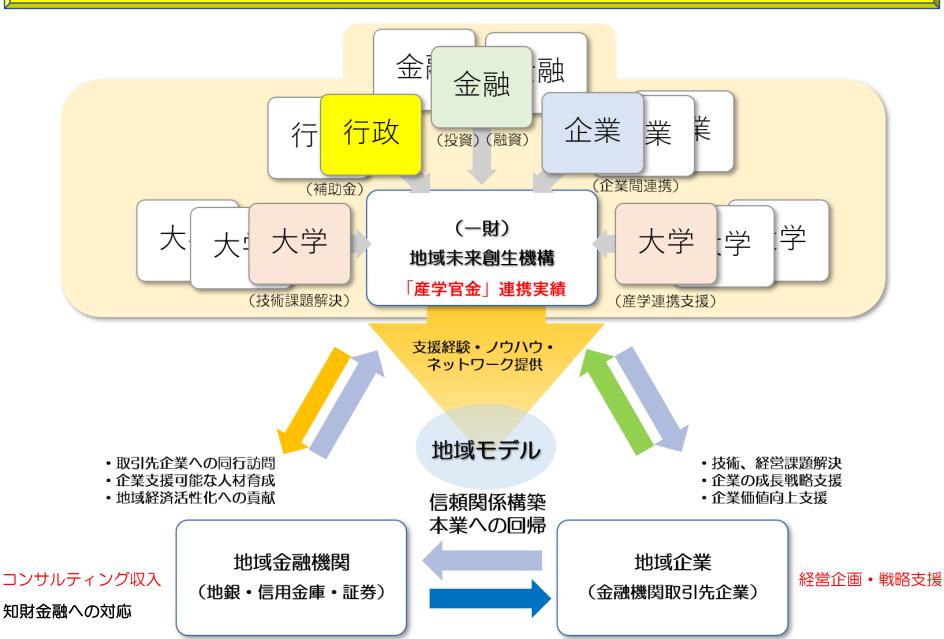


地域金融機関(地方銀行・信用金庫・地方証券会社)さまへ

取引先企業の適切な事業性評価の実行と技術課題解決による成長戦略支援に向けた取組み

一般財団法人 地域未来創生機構 https://www.biztechfinter.or.jp/

取引先企業への適切な事業性評価と技術・経営課題解決に向けた取組み



取引先企業の成長支援

適切な事業性評価

技術課題解決への積極的な取組みにより地域金融機関にもたらす効果

人材育成

どのような?



当法人のネットワークをオープン産学連携・ビジネスマッチングの達人へ

取引先企業支援強化

目的は?



金融以外の支援実行ー貫したアドバイス

地域活性化に貢献

どうなる?



地域金融機関の位置付け 取引先企業に対し付加価値提供

差別化・位置づけ

当法人が有するノウハウ、経験、ネット一ワークを共有し、企業支援や産業育成での"組み立て方の発想"を支援します。

そのためには、取引先企業の全ての課題を把握する必要があり、且つ、それをハンドリングすることも求められます。その意識を持てる人材を現場で育成します。

適切な事業性評価とともに育成人材が取引先企業の経営課題全般を把握し、その課題解決に向けて一貫した支援ルートマップの提示を可能にします。

マイナス金利時代を生き抜く術のひとつとして コンサルティング能力を身に着けることで、新規取引先企業の獲得にもつなげます。

幅広い知識と人脈を武器に全国的なレベルでの 産学連携やビジネスマッチングをも可能にし、 地域企業支援や産業育成活動を可能にする人材 を有する地域金融機関として、地域経済活性化 への貢献を目指します。

続くマイナス金利、今後予想される金融淘汰の 時代を勝ち抜くために明確な差別化策を提案し ます。

技術課題解決への積極的な取組みにより地域金融機関にもたらす効果

人材育成(対象:金融機関従事者)

地域金融機関として取引先企業の技術課題を理解し、適切な成長戦略を描くことは容易ではありません。

当法人では、"Business に Technology と Finance を織り交ぜ"た、つまり『企業の右腕』として取引先企業の成長戦略を総合的サポートできる人材を育成します。

新たな収入源(対象:地銀・信用金庫・証券会社)

当法人との連携による人材育成活動から派生し、取引先企業に対し当法人との間で直接的支援業務に至った場合、地域金融機関には業務分担に応じた新たな収入源(コンサルティング業務報酬)を提供いたします。

新たな収入源(対象:主に証券会社)

上記活動を通じ、将来の引受業務部門設立に向けたご支援をいたします。 現状の地方証券会社は、それぞれの地域企業がIPOを果たす時、殆ど新規株式の引受 シェアは確保できていません。

IPOを果たすまで"企業に寄り添える地方証券会社"を目指すことで、将来の引受業務体制構築を支援します。

当法人は、取引先企業の成長戦略を地域金融機関と共にサポートします

当法人との連携について ご検討いただけますと幸甚に存じます

一般財団法人地域未来創生機構

https://www.biztechfinter.or.jp/

6 076-256-2407

〒921-8836 石川県野々市市末松三丁目570番 いしかわ大学連携インキュベータ 213号室 Tel 076-256-2406